INFORME DE AVANCES DE ACTIVIDADES CUOTA No. 6

NOMBRE:	CAROLINA GUTIERREZ JURI
CEDULA:	38563947
CLASE DE CONTRATO:	PRESTACIÓN DE SERVICIOS - Prestación de servicios profesionales
No. DE CONTRATO:	1.310-17.13-7518-2024 del 17 de junio de 2024
VALOR DEL CONTRATO:	$39.000.000 (TREINTA Y NUEVE MILLONES DE PESOS M/CTE)
DURACIÓN DEL CONTRATO:	Del 18 de junio de 2024 a 31 de Diciembre de 2024
PERIODO DEL INFORME:	NOVIEMBRE de 2024, CUOTA 6
FECHA PRESENTACIÓN:	12 de noviembre de 2024

Objeto del contrato: PRESTACIÓN DE SERVICIOS PROFESIONALES COMO INGENIERA INDUSTRIAL CON ESPECIALIZACION EN MERCADEO Y MASTER EN ADMINISTRACION Y DIRECCION GENERAL DE EMPRESA EN LA SECRETARÍA DE DESARROLLO ECONÓMICO Y COMPETITIVIDAD EN DESARROLLO DEL PROYECTO DENOMINADO FORTALECIMIENTO DEL EMPRENDIMIENTO POR MEDIO DEL PROGRAMA VALLE INN Y LA GENERACIÓN DE ESPACIOS INTERACTIVOS EN EL VALLE DEL CAUCA.

A continuación, se presenta informe de actividades que evidencian el cumplimiento de las obligaciones específicas del contrato de prestación de servicios profesionales y/o de apoyo a la gestión, desarrolladas en este periodo, y se incluyen las actividades pendientes que no se incluyeron en el informe anterior:

Actividades Realizadas:
Las actividades están en completa coherencia con las definidas contractualmente, tal como se describe a continuación, con los logros respectivos:

1. Coordinar con diferentes actores del ecosistema empresarial, como cámaras de comercio, asociaciones empresariales, instituciones educativas y gubernamentales, para alinear esfuerzos y optimizar recursos en pro del impulso comercial.

   - Apoyé el seguimiento de las sesiones de formación del Hub de Ecommerce en alianza con los aliados SmartBeemo, Mentores Naicipa y Santiago Cruz. Este apoyo incluye el seguimiento de las asistencias a las sesiones de formación, trabajo de la mano con los mentores para incentivar la tasa de participación y asistencia en las sesiones y documentación del proceso de formación.
   - Desarrolle videos con aliados y con el Asesor Jhon Jairo Suarez, para impulsar asistencia a los talleres presenciales del HUB de Ecommerce.
   - Desarrollé acuerdos con aliados del HUB para entregar beneficios en sesiones presenciales de formación.

2. Realizar análisis y diagnósticos para identificar las necesidades específicas de las empresas en el ecosistema empresarial del Valle del Cauca en términos de impulso comercial.

   - Elaboré actualización de presentación de avances de la formación del Hub de Ecommerce: la cual contiene graficos de análisis de la población seleccionada para participar en los programas de formación de SmartBeemo, Hermanos Naicipa y Santiago Cruz.

INFORME DE AVANCES DE ACTIVIDADES CUOTA No. 6

3. Facilitar el acceso de las empresas del ecosistema empresarial del Valle del Cauca a nuevos mercados, tanto nacionales como internacionales, a través de programas de internacionalización y apoyo en la búsqueda de oportunidades comerciales.

   - Participé activamente, junto con todo el equipo de impulso comercial en los eventos de formación presencial del HUB de Ecommerce en alianza con SmartBeemo y otros mentores. Estas sesiones de formación presencial son talleres que ayudan al desarrollo de las plataformas digitales de las empresas participantes en los programas de formación.

4. Realizar un seguimiento continuo de las acciones de impulso comercial implementadas, evaluando su efectividad y realizando ajustes según sea necesario para mejorar los resultados.

   - Apoyé en conjunto con el equipo de impulso comercial el analisis del avance de las formaciones y la documentación de las mismas.

5. Responder los requerimientos que le sean asignados, desde su área de conocimiento y profesional, de acuerdo a los lineamientos impartidos por el líder de proceso o supervisor de contrato.

   - Desarrollé invitación para conferencistas del evento Click Valle, evento del HUB de Ecommerce que tiene cómo objetivo inspirar la transformación digital de los emprendedores y empresas del Valle del Cauca, ayudándolos a aprovechar las oportunidades del comercio electrónico. Impulsando a la nueva generación de empresarios digitales, a ofrecer soluciones prácticas y, sobre todo, abrir las puertas del futuro a los negocios locales.
   - Apoyé activamente en la creación de los formularios de asistencia para las diferentes sesiones de formación.
   - Organicé las bases de datos para la asistencia presencial de las formaciones del Hub de Ecommerce y registré a los asistentes en el portal de Zona america.

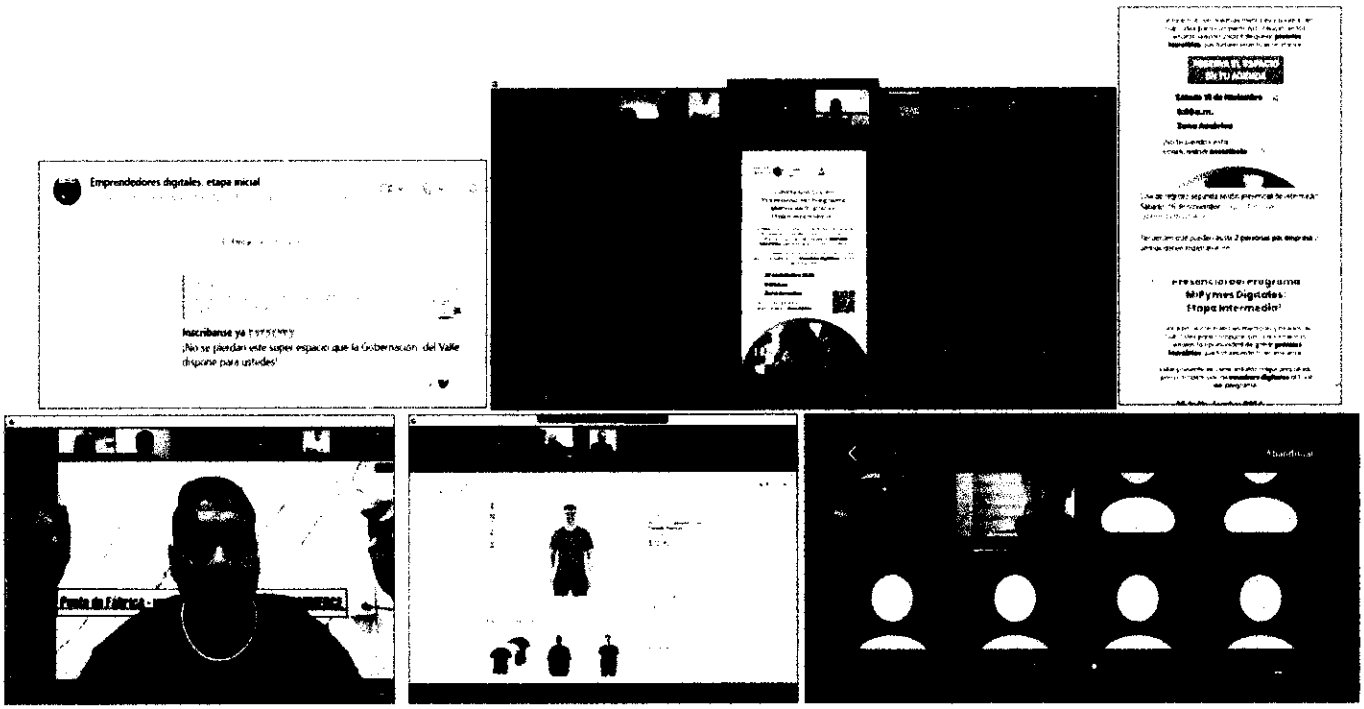
6. Las demás que le sean asignadas por el supervisor del contrato o jefe inmediato, para el cumplimiento del objeto contractual y estén acorde con la naturaleza del contrato.

   - Esta actividad no se trabajó este periodo.

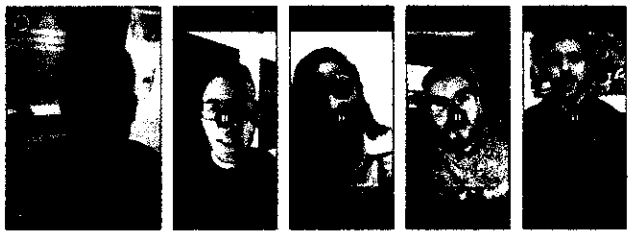
INFORME DE AVANCES DE ACTIVIDADES CUOTA No. 6

EVIDENCIAS FOTOGRÁFICAS

ACTIVIDAD 1



VIDEOS:

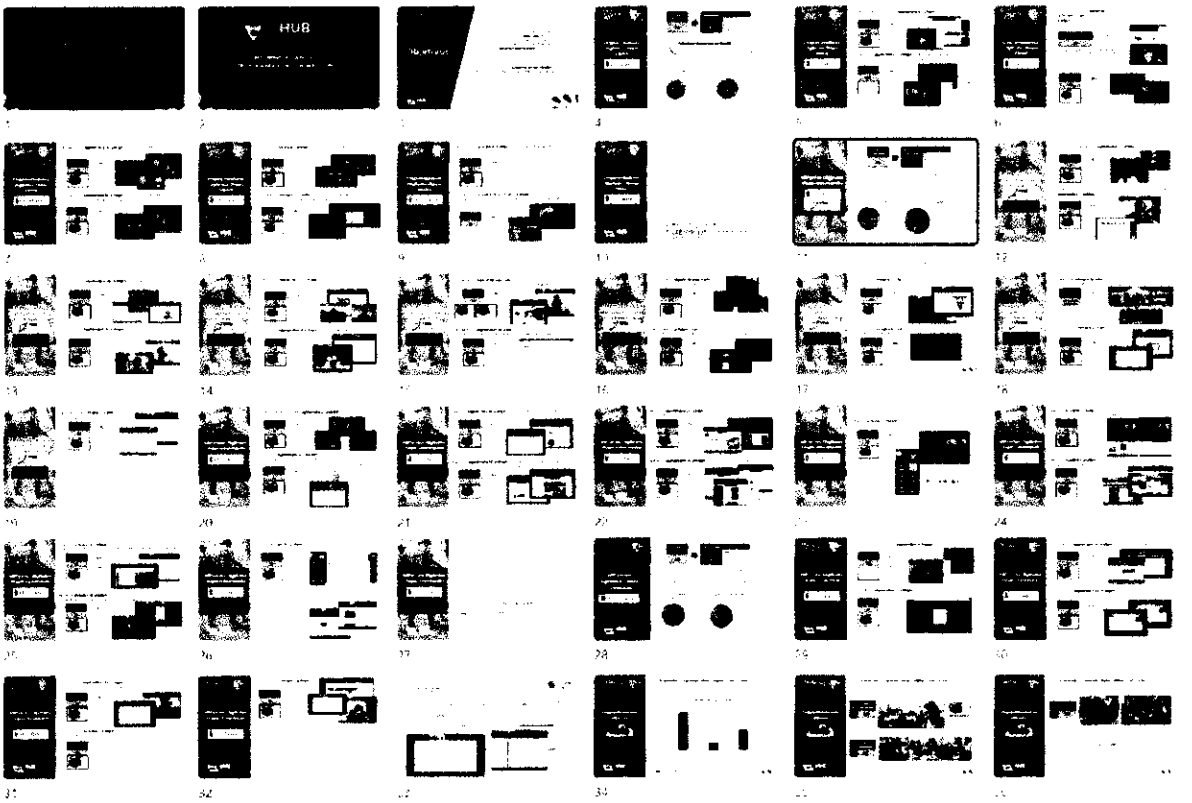


BENEFICIOS:



INFORME DE AVANCES DE ACTIVIDADES CUOTA No. 6

ACTIVIDAD 2

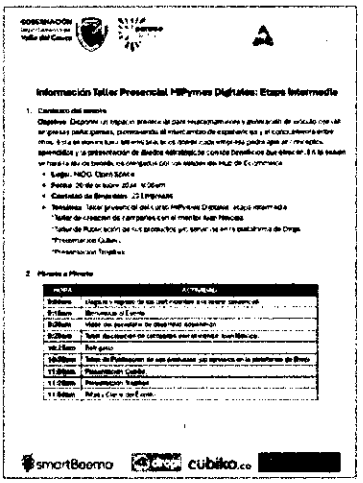


ACTIVIDAD 3



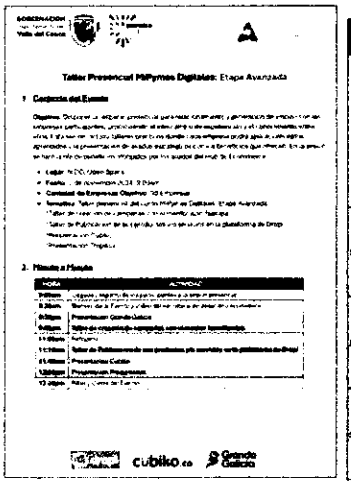






Información Taller Presencial MiPymes Digitales: Etapa Intermedio

smartBoomo cubiko.co



Taller Presencial MiPymes Digitales: Etapa Avanzada

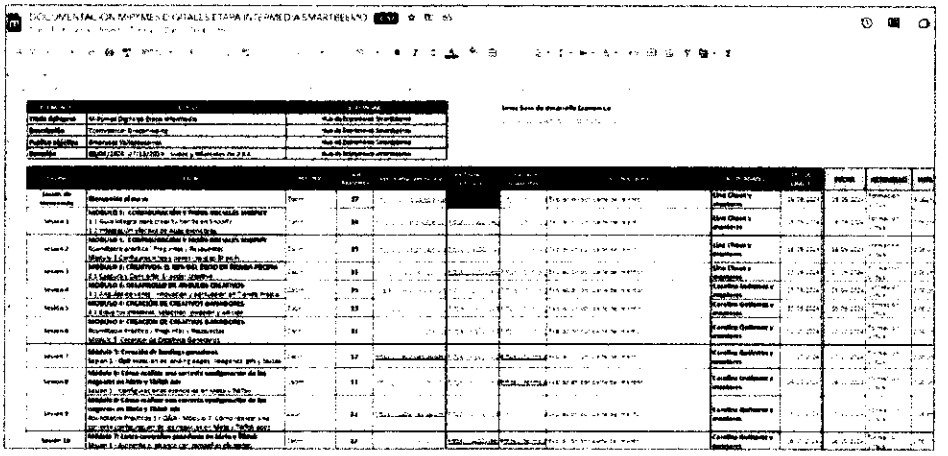
cubiko.co

Viernes - Nov 8	9:00 a. m.	45 personas	Emprendedores Digitales Etapa Inicial Smart Boomo	Persona Natural. Emprendedores o iniciativa empresarial en Drop shipping.	*Llegada y Registro: 20 min *Bienvenida: 10 min * Alcalde 1: Dropi. 30 min (8:30 AM) *Cierre Mentor: 90 min - 10:50 AM *Refrigerio: 30 min *Cierre : 20 min (11:40 AM)
	2:00 p. m.	45 personas			*Llegada y Registro: 20 min *Bienvenida: 10 min *Alcalde 1: Dropi. 30 min (2:30 PM) *Cierre Mentor: 90 min (5:00 PM) *Refrigerio: 30 min *Cierre : 20 min (4:40 PM)
Sábado - Nov 9	8:30 a. m.	25 empresas	MiPymes Digitales Etapa Intermedio Grupo Santiago Cruz	Empresas que cuentan con redes sociales activas y canales de comercialización Digital en funcionamiento, con conocimiento tecnológico intermedio, interesados en el desarrollo del comercio electrónico.	*Llegada y Registro: 30 min *Bienvenida: 10 min *Alcalde 1: Dropi. 30 min (8:00 AM) *Refrigerio: 30 min *Cierre Mentor: 90 min (10:00 AM) *Cierre del panel : 15 min (12:00 PM)
Miércoles - Nov 13	9:00 a. m.	25 empresas	MiPymes Digitales Etapa Avanzada Nariño	Empresas con canales de comercialización digital activos, redes sociales y pos venal dedicado al área de marketing. Empresas con un nivel de facturación consolidado y estable que actualmente invierte en pauta digital.	*Llegada y Registro: 20 min *Bienvenida: 10 min *Alcalde 1: Dropi. 30 min (8:30 AM) *Cierre Mentor: 60 min (10:00 AM) *Refrigerio: 30 min *Alcalde 2: Cierre : 30 minutos (11:30 AM) *Rifas y cierre : 20 min (11:50 AM)
Sábado - Nov 16	9:00 a. m.	25 empresas	MiPymes Digitales Etapa Intermedio Grupo Smart Boomo	Empresas que cuentan con redes sociales activas y canales de comercialización Digital en funcionamiento, con conocimiento tecnológico intermedio, interesados en el desarrollo del comercio electrónico.	*Llegada y Registro: 20 min *Bienvenida: 10 min *Alcalde 1: Dropi. 30 min (8:30 AM) *Cierre Mentor: 60 min (10:00 AM) *Refrigerio: 30 min *Alcalde 2: Cierre : 30 minutos (12:30 AM) *Rifas y cierre : 20 min (12:50 AM)

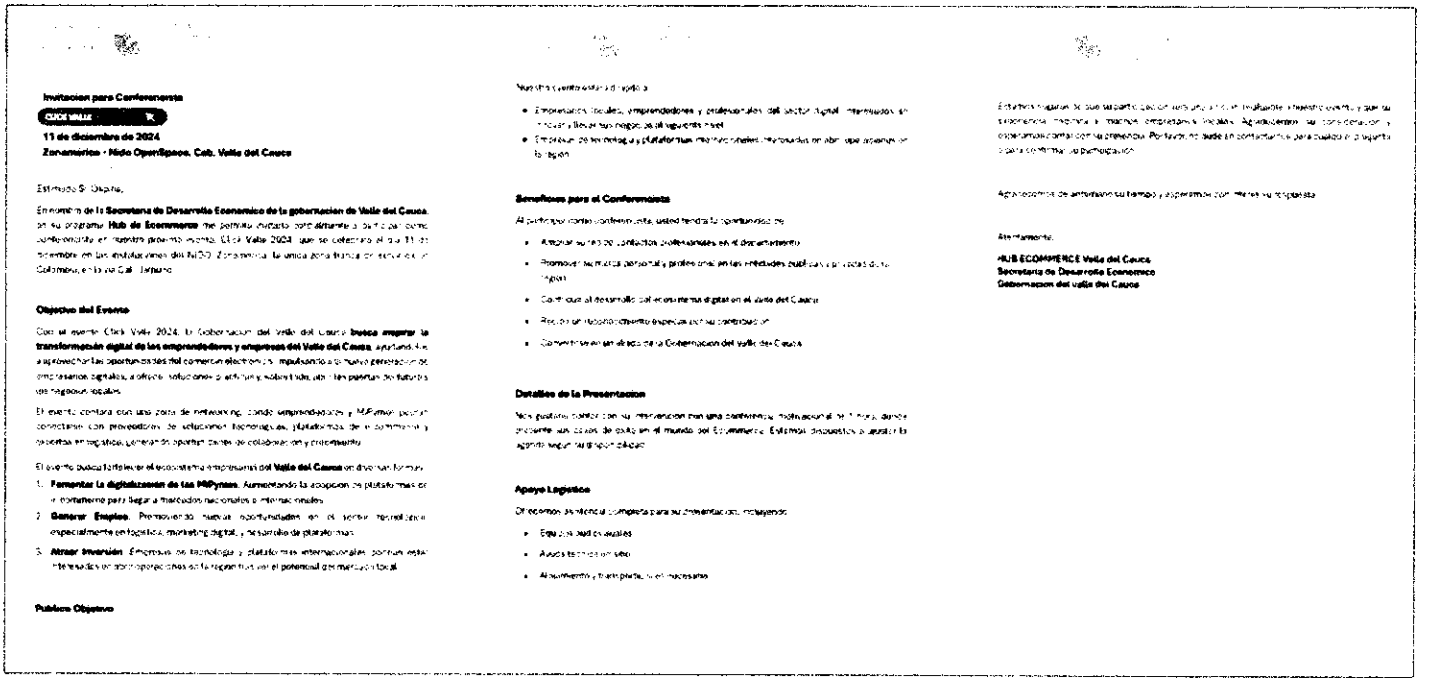
INFORME DE AVANCES DE ACTIVIDADES CUOTA No. 6

ACTIVIDAD 4





ACTIVIDAD 5



Invitacion para Conferencista

CLICK VALLE

11 de diciembre de 2024

Zonamerica - Nido OpenSpace, Cali, Valle del Cauca

Estimado/a Orlando,

En nombre de la **Secretaria de Desarrollo Economico de la gobernacion de Valle del Cauca**, en su programa **Hub de Ecommerce**, me permito invitarlo/a cordialmente a participar como conferencista en nuestro proximo evento, Click Valle 2024, que se celebrara el dia 11 de diciembre en las instalaciones del Nido Zonamerica, la unica zona franca de servicios en Colombia, en la via Cali - Jamundi.

Objetivo del Evento

Con el evento Click Valle 2024, la Gobernacion del Valle del Cauca **busca impulsar la transformacion digital de los emprendedores y empresas del Valle del Cauca**, ayudando a aprovechar las oportunidades del comercio electronico, impulsando la innovacion empresarial, atraer soluciones digitales, atraer soluciones digitales y sobre todo, abrir las puertas de nuevos mercados locales.

El evento contara con una zona de networking donde emprendedores y MiPymes podran conectarse con proveedores de soluciones tecnologicas, plataformas de e-commerce y expertos en logistica, generando oportunidades de colaboracion y crecimiento.

El evento busca fortalecer el ecosistema empresarial del **Valle del Cauca** en diversas formas:

1. **Fomentar la digitalizacion de las MiPymes**. Aumentando la adopcion de plataformas de e-commerce para llegar a mercados nacionales e internacionales.
2. **Generar Empleo**. Promoviendo nuevas oportunidades en el sector tecnologico, especialmente en logistica, marketing digital, y desarrollo de plataformas.
3. **Atraer Inversion**. Empresas de tecnologia y plataformas internacionales podrian estar interesadas en hacer negocios en la region tras ver el potencial del mercado local.

Publico Objetivo

Nuestro evento estara dirigido a:

- Empresarios locales, emprendedores y profesionales del sector digital interesados en innovar y llevar sus negocios al siguiente nivel.
- Empresas de tecnologia y plataformas internacionales interesadas en abrir operaciones en la region.

Beneficios para el Conferencista

Al participar como conferencista, usted tendra la oportunidad de:

- Mostrar su nivel de conferencia profesionales en el documentario.
- Promover su marca personal y profesional ante las entidades publicas y privadas de la region.
- Contribuir al desarrollo del ecosistema digital en el Valle del Cauca.
- Recibir un reconocimiento especial por su participacion.
- Comentar en un articulo de la Gobernacion del Valle del Cauca.

Detalles de la Presentacion

Nos gustaria contar con su intervencion con una conferencia motivacional de 1 hora, donde presente sus casos de exito en el mundo del Ecommerce. Estamos dispuestos a ajustar la agenda segun su disponibilidad.

Apoyo Logistico

Queremos asegurarnos de completa para su presentacion, incluyendo:

- Equipos audiovisuales
- Ayuda tecnica en sitio
- Alojamiento y transportacion, si es necesario

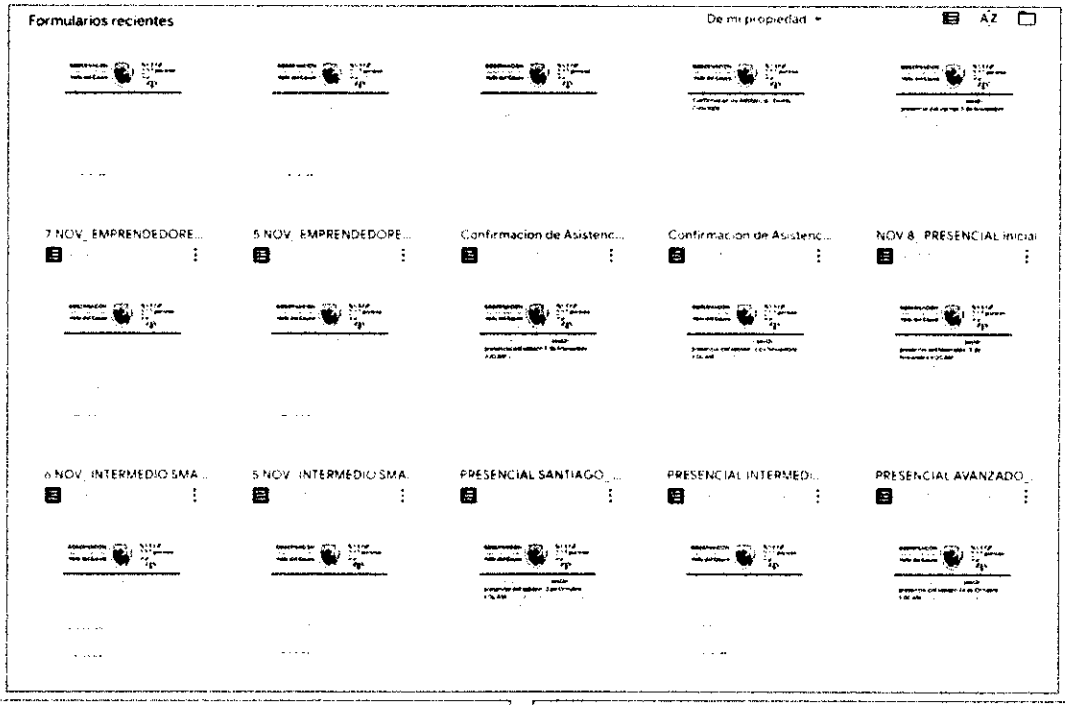
Estamos seguros de que su participacion sera un gran incentivo para nuestro evento y que su experiencia inspirara a nuestros empresarios locales. Agradecemos su consideracion y esperamos contar con su presencia. Por favor, no dude en contactarnos para cualquier pregunta o para confirmar su participacion.

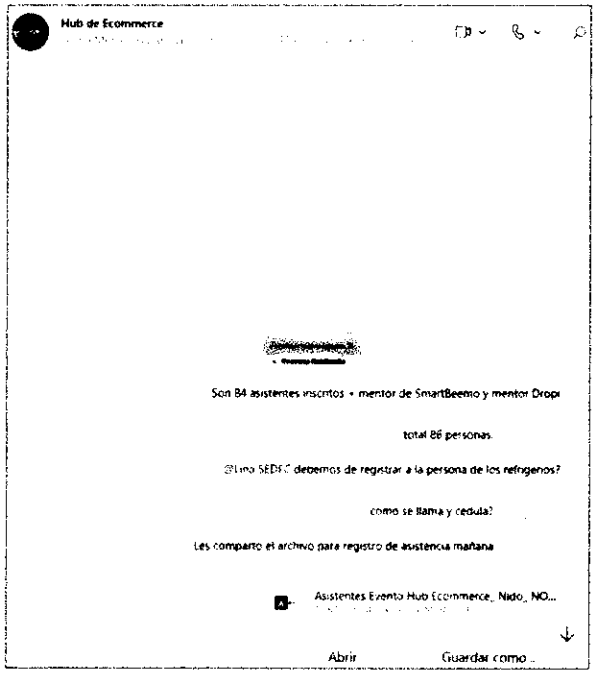
Agradecemos de antemano su tiempo y esperamos con interes su respuesta.

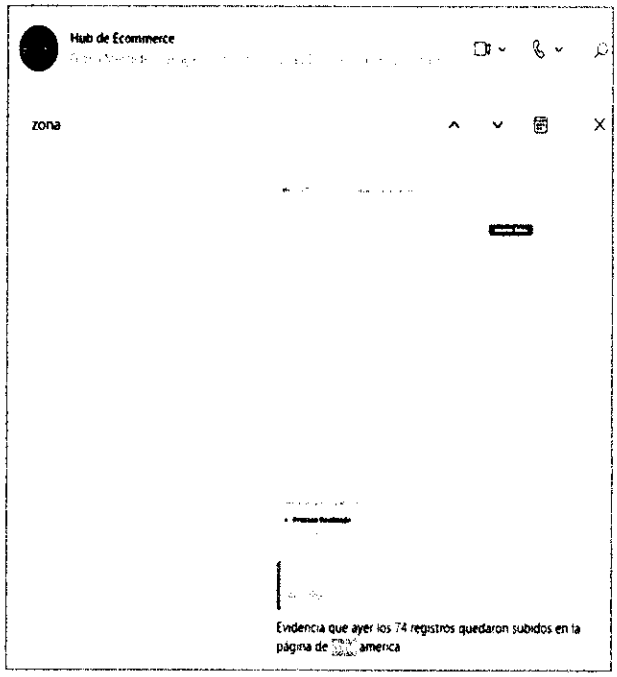
Atentamente,

HUB ECOMMERCE Valle del Cauca
Secretaria de Desarrollo Economico
Gobernacion del Valle del Cauca

INFORME DE AVANCES DE ACTIVIDADES CUOTA No. 6







13 empresas registradas
6 no pueden
3 revisando a ver
1 no da respuesta

Ya quedaron los registrados en el portal de América 72 personas

INFORME DE AVANCES DE ACTIVIDADES CUOTA No. 6

Todo lo relacionado en el informe con sus evidencias se encuentra en el área de Gestión Documental

Presento soporte de pago del Sistema de Seguridad Social en Salud, pensión y ARL con lo cual acredito que me encuentro al día. De otra parte, manifiesto que no estoy obligado a pagar los parafiscales de SENA, ICBF y Caja de Compensación Familiar.

Durante este periodo en desarrollo del presente contrato, guardé estricta confidencialidad y di cumplimiento a la Ley Estatutaria 1581 de 2012, respecto de toda la información y datos personales de los que tuve conocimiento con ocasión de la ejecución del contrato.

Cordialmente,

CAROLINA GUTIERREZ JURI
C.C.38563947
Teléfono: 3155769081
Correo:caroguti4@hotmail.com

JUAN JOSÉ VALENZUELA HURTADO
Vo. Bo. Subdirector Técnico de Apoyo a la Gestión - Supervisor